attualità

IDEE CONCRETE, soluzioni

Piccola, ma di ripresa si può parlare per Roverplastik che assecondando quanto previsto dai nuovi limiti prestazionali imposti dalla normativa nazionale vigente ha rivisto tutta la sua gamma introducendo nuovi prodotti e aggiornando quelli non più utilizzabili in alcune regioni per i più restrittivi parametri regionali divenuti da quest'anno cogenti

Anna Rucci

Mario Liberali, D.G. dell'azienda

Il 25 di gennaio, la tradizionale conferenza stampa che Roverplastik dedica alle novità, poi presentate ufficialmente a Klimahouse, quest'anno si è aperta in un clima non solo di fiducia nella ripresa. Per l'azienda di Volano (Tn) il 2016 si è chiuso con circa 12milioni di Euro di fatturato. «*Una ripersa, sebbene piccola, c'è stata* – ha affermato ***Mario Liberali***, direttore generale dell'azienda – *L'anno scorso abbiamo realizzato 18mila chilometri di guarnizioni di cui 4mila destinati all'export, mentre con 200mila pezzi tra tapparelle, cassonetti, blocchi prefabbricati e guarnizioni siamo stati all'interno del foro finestra. Questi* – ha sottolineato – *sono "numeri" che è piacevole far conoscere*». Il 2016 è stato un anno di grande impegno per l'azienda che, consapevole della necessità di stringere partnership ormai improrogabili con i propri clienti e con la determinazione giusta per realizzarle basandole sull'offerta di innovazione e servizio, non ha solamente sviluppato nuovi prodotti e rivisto alcuni in funzione delle nuove normative sul risparmio energetico, ma ha riorganizzato la produzione con l'introduzione di nuove linee, in particolare per la produzione delle guarnizioni, «*Non abbiamo solo aumentato le linee produttive* – ha spiegato ***Aldo Guardini***, direttore tecnico dell'azienda – *ma le abbiamo anche allineate e ridistribuite in modo da bilanciare il carico di lavoro sulle due unità riuscendo così a ottimizzare il servizio al cliente e rispondere in tempi più brevi alle richieste*». Inoltre c'è stato l'ampliamento della clientela che ora, oltre a imprese edili, rivenditori specializzati, rivenditori *Roverplastik friends*, serramentisti e privati, comprende pure i produttori di porte e serramenti e l'industria. Gli obiettivi possono quindi essere affrontati con maggiore tranquillità e il consueto spirito di intraprendenza, che a questa PMI non è mai mancato. Per quanto riguarda l'estero, dove è presente con le guarnizioni soprattutto per le porte, sta lavorando per consolidare la presenza in Europa e in Brasile e per svilupparla in Sud America, Cina, Libano e in Pakistan, mercato per cui ha già messo a punto un prodotto specifico per il foro finestra in collaborazione con un cliente locale. Con molta soddisfazione *Mario Liberali* ha dunque concluso il suo intervento, ricordando, soddisfatto, che le guarnizioni di tutte le 27mila porte del *Villaggio olimpico di Rio De Janeiro* erano Roverplastik.

PRIORITÀ AL SERVIZIO

L'ambito operativo dell'azienda è il rinnovo dell'edilizia residenziale con una prevalenza nella riqualificazione, dove ci sono nuove opportunità ma anche nuove regole, dettate dall'ultimo decreto sul risparmio energetico del 26/06/2015. Di conseguenza la società ha rivisto tutta la sua gamma introducendo nuovi prodotti e aggiornando quelli non più utilizzabili in alcune zone per adeguarli ai nuovi limiti imposti dalla normativa vigente. Durante la conferenza stampa, che si è svolta presso la sede dell'azienda, *Aldo Guardini* con ***Luca Trainotti***, ***Andrea Cavagna***, ***Romedio Perugini***, dell'ufficio tecnico, si sono alternati nell'illustrazione

flessibili

Aldo Guardini, direttore tecnico dell'azienda

Per la coibentazione del vecchio cassonetto in legno, a completamento del sistema Renova, Roverplastik ha sviluppato il kit Renova Plus, soluzione facile e veloce da installare, versatile e adattabile a qualsiasi situazione preesistente

di dettagli e prestazioni dei nuovi prodotti e dell'evoluzione delle serie già in catalogo. Per la coibentazione del vecchio cassonetto in legno, a completamento del sistema *Renova*, Roverplastik ha sviluppato il kit *Renova Plus*, soluzione facile e veloce da installare, versatile e adattabile a qualsiasi situazione preesistente. Per isolare la parte orizzontale inferiore del cassonetto, il kit comprende i pannelli "*Termopav*", predisposti per l'incastro della barra porta spazzolino antispiffero e sagomati per agevolare il taglio a misura. Invece per l'isolamento termo-acustico del vano intorno all'avvolgibile ci sono i pannelli flessibili "*Flexoterm Plus*", un materiale isolante espanso, accoppiati con un foglio in alluminio termoriflettente, e i pannelli fono isolanti a base bituminosa "*Acu-stop*". Il sistema, testato e certificato termo-acusticamente ha segnato il passaggio da un cassonetto con tenuta termica di 4,88 a 0,97 W/m²K, mentre per l'acustica Rw è passato da 33 a 38 dB, la permeabilità all'aria a 50 Pa è passata da 21,1 a 1,1 m³/h. Anche i cassonetti della serie *Restructura* e *RoverBox* sono soluzioni performanti per la riqualificazione del foro finestra. In particolare RoverBox è un cassonetto prefabbricato a scomparsa che può alloggiare qualsiasi tipo di sistema oscurante. Realizzati con pannelli in poliuretano rivestiti con *Velo Skin* mineralizzato, una pellicola speciale che può essere pitturata, rasata o intonacata, i cassonetti RoverBox sono progettati e realizzati con materiali che consentono di raggiungere elevati valori di isolamento termico e acustica, caratteristiche che fanno sì che si adattino a qualsiasi tipologia di classe, fino a 48 dB. L'ultima versione di RoverBlok è una nuova soluzione di monoblocco che garantisce integrazione e continuità tra l'involucro e il serramento, in cui l'alluminio in facciata è stato eliminato e sostituito con profili in PVC, in linea con le indicazioni dell'ETAG 04, la linea Guida Tecnica Europea di Approvazione per i sistemi di isolamento a cappotto. Utilizzando materiali innovativi, l'azienda ha ridotto sensibilmente il peso del prodotto: -50% rispetto ai monoblocchi tradizionali, eliminato qualsiasi continuità tra i profili e i complementi di ancoraggio alla muratura ottimizzando le prestazioni termiche e semplificando le operazioni di posa in opera. La spalla di RoverBlok è oggi realizzata in poliuretano espanso, materiale leggero e isolante che migliora le prestazioni, riduce gli spessori e quindi l'ingombro. Inoltre, una pellicola in *Velo Vetro* Mineralizzato, che ricopre a vista l'elemento isolante, è stata appositamente studiata, a esclusiva Roverplastik, per essere pitturata, rasata o intonacata a seconda delle esigenze. *RoverBlok*, che è disponibile per scuri a battente, per avvolgibili e per frangisole, è viene offerto nella variante con unità VMC single room. Oltre a queste novità già pronte per il mercato, l'azienda ha anticipato di lavorare su una soluzione innovativa che permetterà l'integrazione, totalmente a scomparsa, del cassonetto nel muro. Si tratta di un sistema in barre a scomparsa per la sostituzione del vecchio cassonetto che permette un intervento conservativo e migliora termica, acustica e tenuta all'aria, molto semplice da installare in circa due ore. Anche sulla comunicazione l'azienda ha operato per semplificare il lavoro dei suoi clienti serramentisti. «*Lo sforzo* – ha concluso *Aldo Guardini – è stato mettere a punto un catalogo come strumento di accompagnamento dei prodotti in funzione della normativa per cui all'interno il cliente è sempre in grado di identificare il prodotto che soddisfa i requisiti della zona climatica dove andrà a posare il prodotto. L'obiettivo è stato mettere il cliente nella condizione migliore per operare in tutta tranquillità perché tutti gli strumenti sono stati declinati affinché possa individuare la soluzione più giusta senza alcun sforzo progettuale*».

© RIPRODUZIONE RISERVATA